

事 業 年 度 每年2月21日から翌年2月20日まで

定 時 株 主 総 会 每年5月開催

基 準 日 定時株主総会・期末配当金／毎年2月20日

中間配当金 ／毎年8月20日

そのほか必要があるときは、あらかじめ公告して定めた日

公 告 方 法 電子公告により行ないます。

<http://www.palemo.co.jp/>

*事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告を
することができない場合は、日本経済新聞に掲載します。

株主名簿管理人および 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号

特別口座の口座管理機関 三井住友信託銀行株式会社

株主名簿管理人 愛知県名古屋市中区栄三丁目15番33号

事務取扱場所 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

郵便物送付先 〒168-0063

東京都杉並区和泉二丁目8番4号

三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

電話照会先 ☎ 0120-782-031

株主優待

当社は株主優待制度として、毎年2月20日現在の株主様名簿に記載された300株以上保有の株主の皆様方に対し、株主様ご優待品を進呈いたしておりましたが、現在の経営環境並びに将来への成長投資に向け、財務状況を改善することが最優先課題であると考え、慎重に議論を重ねました結果、2023年2月20日を基準とする株主優待より休止することいたしました。

今後も株主の皆様への利益還元を重要な経営課題と位置づけ、企業価値向上に取り組むとともに、株主優待制度につきましては、業績の安定化並びに財務状況の改善を成し遂げたのちに再開させて頂く予定です。

株主の皆様方におかれましては、何卒ご理解賜りますようお願い申し上げます。

愛知県ファミリー・フレンドリー企業登録



登録年月日 平成20年2月15日

登録番号 C0024

仕事と生活の調和のとれた働き方ができる職場環境づくりに取り組む
愛知県ファミリー・フレンドリー企業として登録いたしました。

上場株式等の配当等に係る10%（所得税7%、住民税3%）

軽減税率の廃止について

2014年1月1日から上場株式等の配当等に係る10%軽減税率（所得税7%、住民税3%）は廃止され、本来の税率である20%（所得税15%、住民税5%）となりました。

これにより、2014年1月1日から2037年12月31日までは「復興特別所得税」を含め20.315%の源泉徴収税率が適用されます。

株式に関する住所変更等のお届出およびご照会について

証券会社の口座をご利用の場合は、三井住友信託銀行ではお手続きができませんので、取引証券会社へご照会ください。

証券会社の口座のご利用がない株主様は、左記電話照会先までご連絡ください。

特別口座について

株券電子化前に「ほぶり」（株式会社証券保管振替機構）を利用されていなかった株主様には、株主名簿管理人である左記の三井住友信託銀行株式会社に口座（特別口座といいます。）を開設しております。

株式関係業務におけるマイナンバーの利用

法令に定められたとおり、支払調書には株主様のマイナンバーを記載し、税務署へ提出いたします。

[主な支払調書]

*配当金に関する支払調書

*単元未満株式の買取請求など株式の譲渡取引に関する支払調書

マイナンバーの利用範囲には株式の税務関係手続きも含まれます。

株主様は、お取引の証券会社等へマイナンバーをお届けください。

株式市場移行のお知らせ

当社株式は、東京証券取引所並びに名古屋証券取引所の市場再編により、東京証券取引所市場第二部からスタンダード市場へ、名古屋証券取引所市場第二部からメイン市場へ移行いたしました。

～Doing it～

皆様の豊かさ・成長・満足の実現のために





コロナ禍を乗り越え、新たな成長に向 再始動してまいります

当社グループは、前期におきまして基幹事業の立て直しに最優先で取り組むとともに、成長事業への投資を継続するほか、EC発の新規ブランドをスタートさせるなど、新型コロナウイルス感染症収束後の再成長に向け各施策に取り組んでまいりました。そして今期は「中期経営計画」の初年度であり、アパレル事業の収益改善と雑貨事業の出店拡大を推し進めるほか、引き続きグループをあげてコスト削減に注力するなど、新たな成長に向けて再始動しております。

代表取締役社長 福井 正弘

指針 正しい経営 | ローコスト経営
安定成長 | 人財経営

株主の皆様におかれましては、平素より格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。当社グループ第38期第2四半期報告書をお届けするにあたり、謹んでご挨拶申し上げます。

この第38期第2四半期連結累計期間におけるわが国経済は、3月下旬に新型コロナウイルス感染症拡大が一服し、行動制限の緩和により、ゴールデンウィークには各地で人流が回復するなど経済活動が活発化しましたが、その後7月中旬の感染再拡大を受け、行動制限はないものの再び経済活動は停滞しました。また、ウクライナ情勢の緊迫化、中国の都市封鎖によるサプライチェーンの混乱、円安、資源高の影響による景気の下振れリスク等もあり、全体的に回復基調ではあるものの景気の先行きは不透明な状況が継続しております。

当社グループが属する専門店業界におきましては、新型コロナウイルス感染症拡大による行動制限が緩和されたこともあり、外出着需要は一定程度回復しました。また、ネット通販の拡大傾向は続くものの、実際に試着のできるリアル店舗との連動性を求めるなどの変化も見られました。

このような環境の中、当社グループにおきましては、業績の早期回復と収益体質の抜本的な改革を目的とした「中期経営計画」を策定し、強いアパレル事業の再構築と好調な雑貨事業の拡大による収益の二本柱体制への事業構造改

Q1 当第2四半期連結累計期間の業績についてお聞かせください

当第2四半期連結累計期間の業績は、売上高92億54百万円(前年同期比7.7%増)、営業利益4億22百万円(前年同期は営業損失3億11百万円)、経常利益4億86百万円(前年同期は経常損失3億17百万円)、親会社株主に帰属する四半期純利益4億61百万円(前年同期は親会社株主に帰属する四半期純損失5億6百万円)となりました。

当第2四半期連結累計期間におきましては、第1四半期の3月中は例年より気温が低く推移し、客数が伸び悩みましたが、3月下旬以降は「まん延防止等重点措置」が全面的に解除されたことに加え、コロナ禍において初めてとなる行動制限のないゴールデンウィークにより通常の営業が可能となりました。その後、第2四半期におきましても、7月中旬以降に感染第7波により感染者の再拡大が見られたものの、行動制限のない夏休み、お盆となり、客数の落ち込みは軽微にとどまりました。

このような環境の中、特にアパレル事業におきましては、ゴールデンウィーク前に気温が上昇したことや、早期に梅雨明けした6月末以降に猛暑となつたことで客数が回復傾向となり、初夏、夏シーズン商品の需要が高まり売上を伸ばすことができました。

雑貨事業におきましても、300円均一ショップ「illusie300(イルーシーサンマルマル)」において、冷感素材の夏シーズン商品が気温の上昇とともに販売が伸びるほか、不織布のマスクを中心とした衛生関連の商品も安定した売上確保につながるなど堅調な推移となりました。以上のような状況から、新型コロナウイルス感染症拡大の影響を受けた前年からの反動もあり、全社の既存店売上高前年同期比は、114.4%となりました。

利益面におきましては、荒利益率の高いアパレル事業の店舗退店とアパレル業態から「illusie300」への業態変更を推進したことにより、雑貨事業の売上高構成比が高まったことで、売上総利益率は前年同期に比べ0.5%の低下となりました。また、経費面におきましては、不採算店舗の退店による固定費削減に努めるほか、本社、本部人員の効率的な配置転換並びに徹底したコスト削減に努めた結果、営業経費は前年同期比91.2%となり、営業利益、経常利益、親会社株主に帰属する四半期純利益のいずれも増益となり、黒字化を果たすことができました。

店舗の出退店におきましては、「illusie300」を中心に新規で3店舗を出店する一方で、コロナ禍において業績の回復が見通せない店舗を中心に、62店舗を退店した結果、当第2四半期末店舗数は321店舗となりました。

今期は新型コロナウイルス感染症再拡大の影響を受けながらも、アパレル事業における仕入れと在庫の適正化のためのガバナンス体制強化により、店頭在庫の鮮度改善が図られたほか、雑貨事業による出店拡大が奏功し、一定の成果をあげることができました。この下半期におきましては、アパレル事業の収益を改善させ、引き続き雑貨事業の収益拡大を図るとともに、2期連続となった赤字に終止符を打ち、通期の黒字化を果たしてまいります。

Q2 コロナ禍での、下半期施策についてお聞かせください

下半期におきましては、引き続き「中期経営計画」における強いアパレル事業の再構築と雑貨事業の更なる拡大により、収益の二本柱体制を確かなものにするべく、「事業構造改革の推進(事業ポートフォリオの再構築)」、「ガバナンス体制の強化(変化対応力の強化による業績安定化)」、「成長戦略(出店戦略、EC販売強化)」の3つに取り組み、収益構造の改革を行うことで最終年度の2025年2月期には、売上高200億円、営業利益9億円を実現し、有利子負債の圧縮と純資産の回復に努めてまいります。

「事業構造改革の推進」につきましては、引き続きアパレル事業を中心不採算店舗の退店による固定費削減に努めるとともに、300円均一ショップ「illusie300(イルーシーサンマルマル)」への業態変更を推進し、全店舗の収益力向上に注力してまいります。また個店単位でのMD(マーチャンダイジング)の見直しを進めるほか、上半期に引き続き徹底したコスト削減にも努めてまいります。

「ガバナンス体制の強化」につきましては、新型コロナウイルス感染症の収束が見通せない状況において、適正な在庫管理体制を構築すべく組織改編を実施しており、売上高の変動に応じた仕入、在庫管理におけるガバナンス体制を構築し、各部署、部門からの複数の目によるチェック体制を強化しております。今後はアパレル事業中心にトップラインの向上とともに、値下げ販売の抑制により売上総利益の確保に努めてまいります。

「成長戦略」につきましては、引き続きコロナ禍においても順調に業績を伸ばしている「illusie300」を中心に、新規出店やアパレル業態からの業態変更により店舗数拡大を進めるほか、店舗の大型化による売上拡大並びに安定供給のための物流体制を整備するなど、次なる目標の売上高100億円体制に向け経営資源を集中してまいります。また、この10月にアパレル事業におけるEC発の新規ブランド「NOEMIE(ノエミー)」1号店を、ファッショング激戦区である原宿竹下通りにオープンしております。これまでEC事業(ネット通販)を中心に販売しておりましたが、今後は更なる認知度向上と新規顧客の獲得とともに、ネットとリアル店舗の融合による収益の拡大に努めてまいります。また主力のラージサイズ業態につきましても、SNSを活用した集客の拡大を図ってまいります。

以上、この下半期におきましては、新型コロナウイルス感染症の長期化に加え、円安による原価高騰の影響等、引き続き厳しい環境が続くことを前提に、今期の業績予想につきましては、売上高174億円(前年同期比2.8%減)、営業利益4億50百万円(前年同期は営業損失7億9百万円)、経常利益5億円(前年同期は経常損失6億74百万円)、親会社株主に帰属する当期純利益4億90百万円(前年同期は親会社株主に帰属する当期純損失13億93百万円)を見込んでおります。

