



個性的な色の
ひとつひとつが
パレモです



PALEMO



～Doing it～

皆様の豊かさ・成長・満足の実現のために



パレモ・ホールディングス株式会社
<http://www.palemo.co.jp>

2021年版

ごあいさつ



パレモ・ホールディングス株式会社
代表取締役社長 吉田 馨

新型コロナウイルス感染症に罹患された方並びにご家族、関係者の皆様に謹んでお見舞い申し上げます。また、医療従事者をはじめ、感染対策の最前線で尽力されている方々に対し、深く感謝申し上げるとともに、一日も早い終息を心より願っております。

当社パレモ・ホールディングス株式会社は1984年にレディースアパレルの専門店チェーンとしてスタートした後、雑貨の専門店も含め全国展開を進め、事業を拡大してまいりました。そして、2017年8月21日に持ち株会社体制へ移行した後も、グループ全体として永続的安定成長を目指すなかで、多くの仲間とともに成長を遂げ、感動を分かち合ってきました。

しかしながら、今般の新型コロナウイルス感染症の世界的な拡大により、消費環境は様変わりし、当社グループを取り巻く経営環境もこれまでに経験したことのない厳しい状況となりました。現在は、2018年から取り組んでまいりました中期経営計画を一旦取り下げ、コロナ禍を勝ち抜くための組織、営業体制へと刷新し、変わりゆく生活様式のなかでお客様が求める満足は何なのかを改めて見つめなおしています。

今後も引き続きリスクと隣り合わせの経営環境が続くものの、事業存続のために成長分野へ経営資源を集中し、全国各地の店舗でお客様の生の声を敏感に感じ取りながら、グループ一丸となってお客様の期待を上回る商品、サービスを提供し続けることで、アフターコロナを見据えた収益基盤の構築に努めてまいります。

変わり続けることが、変わらぬパレモ。

PALEMO PAL [仲間] + EMO TION [感動]

感性豊かな仲間と共に人生、仕事の感動を味わう。
常に創意と夢を描いていくパレモの風土の中で育った、
自由にいつも感動を共有し合える仲間が
パレモの人財です。パレモの力です。





企業情報

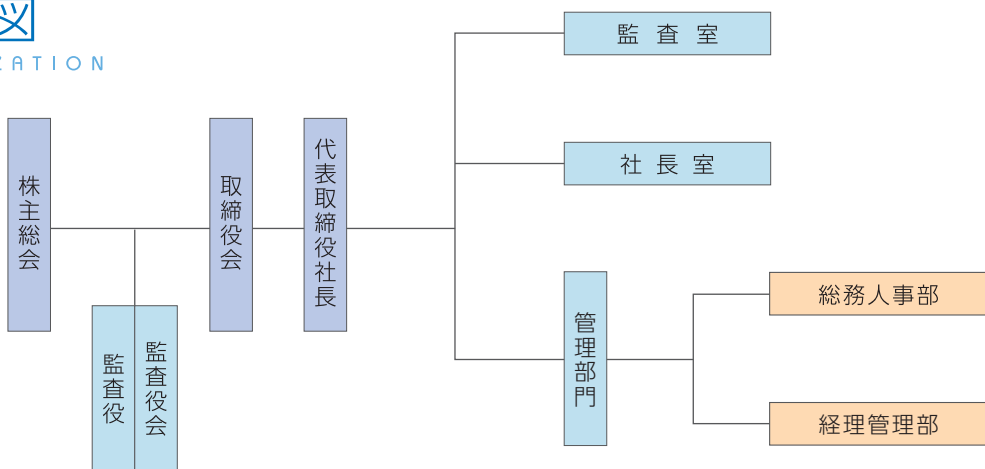
企業情報はこちら



社名	パレモ・ホールディングス株式会社 PALEMO HOLDINGS Co., Ltd.
本社	〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅5丁目27-13 名駅錦橋ビル6F TEL (052) 581-6800 FAX (052) 581-6801
代表者	代表取締役社長 吉田 馨
事業内容	事業子会社の経営管理等
設立	1984年11月22日
上場情報	東京証券取引所市場第二部 名古屋証券取引所市場第二部
資本金	1億円（2021年2月20日現在）
取引銀行	三菱UFJ銀行／りそな銀行／みずほ銀行／大垣共立銀行／愛知銀行／名古屋銀行

組織図

ORGANIZATION

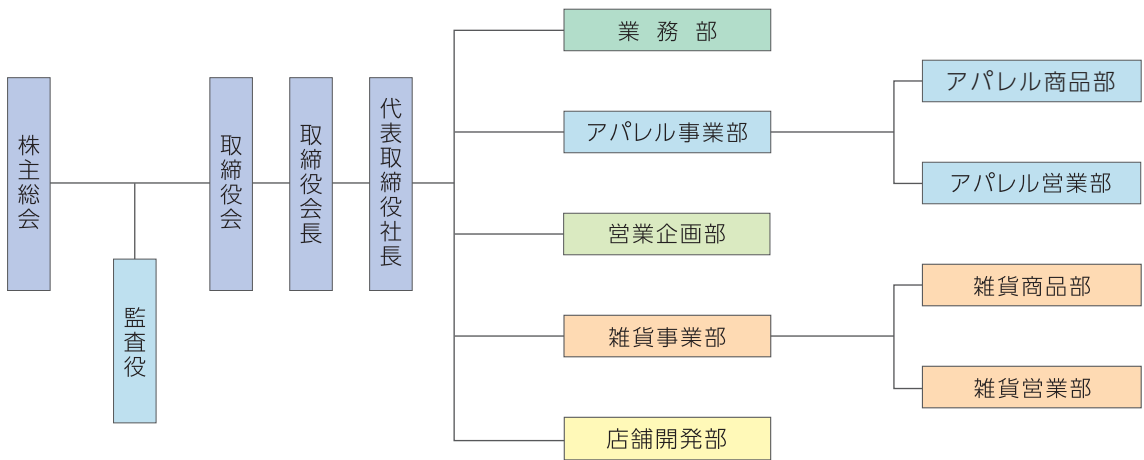


企業情報

社名	株式会社パレモ
本社	〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅5丁目27-13 名駅錦橋ビル6F TEL (052) 581-6800 FAX (052) 581-6801
パレモ東京	〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町12番20号 日本橋T&Dビル4F TEL (03) 3667-7151 FAX (03) 3667-7152
パレモ大阪事務所	〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-7-19 第7新大阪ビル1F TEL (06) 6889-1234 FAX (06) 6889-1232
代表者	代表取締役社長 香西 雅弘
事業内容	レディースアパレル、生活雑貨、バッグの専門店チェーン
設立	2017年3月31日
資本金	1千万円（2021年2月20日現在）
取引先	タキヒヨー／岩間商事／フォーシーズンデコスタイル／マディ／お世話や／トラストワークスプランニング／BLIST／田村駒／リブ／ナックス

組織図

ORGANIZATION



株式会社ビックス

企業情報

企業情報はこちら



社名	株式会社ビックス
所在地	〒491-0364 愛知県一宮市萩原町中島字流3-1 佐川急便一宮SRC 3F TEL (0586) 67-3081 FAX (0586) 67-3082
代表者	代表取締役社長 齊藤 誠次
事業内容	納品代行業務
設立	1986年12月2日

株式会社ビックスは、主に当社の仕入先からの依頼による値札の印刷、取り付け、商品梱包、配送を業務とし、企業様をサポートする納品代行事業を行っております。

沿革

HISTORY

1984年	11月	株式会社パレモ 設立（資本金1億円）	2009年	6月	巴麗夢（上海）服飾貿易有限公司売却
1985年	2月	株式会社パレモとして営業開始	2010年	4月	大阪証券取引所JASDAQ市場に株式を上場
1987年	3月	東京営業本部 開設	10月		大阪証券取引所JASDAQ（スタンダード）に株式を上場
1988年	8月	POSシステムの導入	2012年	2月	株式会社鈴丹と合併 パレモ東京事務所移転
1992年	2月	増資 資本金2億円へ	2013年	7月	東京証券取引所JASDAQに株式を上場
1995年	2月	増資 資本金2億6,750万円へ	10月		新顧客システム開設
1996年	2月	額面株式5万円から50円へ変更	2016年	2月	リルデシュシュ1号店 さいたまコクーンシティ店にオープン
1998年	2月	シーベレット事業を営業譲受 増資 資本金2億8,145万円へ	5月		デイジーメリー1号店 イオンモール堺鉄砲町店にオープン
2000年	8月	本社を愛知県稲沢市へ移転	9月		ルディックパーク1号店 はませんゆめタウン店にオープン
2001年	8月	大阪本部 開設	10月		ナインスクエア1号店 宇都宮イトーヨーカドー店にオープン
2003年	8月	日本証券業協会に株式を店頭登録			親会社がユニー・ファミリーマートホールディングス株式会社から、 フェニックス・キャピタルグループに異動
2004年	7月	公募増資 資本金を12億2,925万円へ	2017年	8月	持株会社体制への移行に伴い、株式会社パレモを 「パレモ・ホールディングス株式会社」へ商号変更
	12月	日本証券業協会への店頭登録を取り消し ジャスタック証券取引所に株式を上場	2019年	3月	東京証券取引所市場第二部への上場市場変更並びに名古屋証券 取引所市場第二部への新規上場
2005年	8月	インセンス事業を営業譲受	7月		本社を愛知県名古屋店へ移転
2008年	1月	巴麗夢（上海）服飾貿易有限公司設立			
	6月	中国1号店 上海久光百貨店にオープン			

ブランド展開 SHOP

アパレル事業



Lilou de chouchou
リルデシュシュ

いつまでもかわいく輝いていたい女性に向けて、毎日のHAPPYを演出します。エレガンスをベースに程よくトレンドを織り交ぜながらON&OFFあらゆるシーンも自分らしく楽しめる上品で女性らしいファッションを提案します。

雑貨事業



illusie300
イルーシーサンマルマル

「日常に彩り」をテーマに、300円のプチプライスでライフスタイルを提案します。



Ludic Park
ルディックパーク

遊び心を程よく取り入れた自分らしいファッションを、楽しくセレクトできるショップです。エレガンス・クール・カジュアルまで幅広い客層へ向けた最新トレンドと、着まわしのきくベーシックアイテムをお手頃プライスで提案します。



Re-J・SUPURE
リジェイ・スプル

Re-J
「デイリー&リラックス」をテーマに、ベーシックアイテムとシーズントレンドを程よくMIXした“大人カジュアル”を提案するラージサイズSHOPです。
SUPURE
「フェミニン&カジュアル」をテーマに、上品さと着心地を大切にしたラージサイズSHOPです。



INCENSE
インセンス

「MY BAGを探す楽しさや、見つけた時の喜びを共有できるBAG SHOP」自分のスタイルを確立した大人の男女に、「オンリーワン」のバッグを提案します。



DAISY MERRY
デイジメリー

大人の心と少女の心を持ち合わせたいくつになってもかわいくオシャレでいたい女性に向けて…かわいだけでなく、どこかボーイッシュ、ほんのりガリーと、遊び心を取り入れた今欲しいリアルクロースを手頃なプライスで提案します。



SUZUTAN
スズタン

「エレガンス&フェミニン」をテーマに、幅広い客層へ最新トレンドと着まわしのきくベーシックアイテムを提案します。



Rechlerie
リシェリエ

「フェミニン」をキーワードに、ベーシックでリラックス感のある大人のカジュアルスタイルを提案します。



GAL FIT
ギャルフィット

「フェミニン&クール」をテーマに、リラックス感のあるカジュアルスタイルとエッジの効いたモードスタイルを提案します。



FOREST HEART
フォレストハート

ファッションを楽しみたい大人の女性に、スタイリッシュなリラックスカジュアルを提案します。



Hare no hi
ハレノヒ

「ナチュラルライフ」をテーマに、アパレル、雑貨をトータルにコーディネート。ライフスタイルを提案します。

2020年度 新規出店状況

Ludic Park [ルディックパーク] 6店舗
illusie300 [イルーシーサンマルマル] 6店舗
Rechlerie [リシェリエ] 2店舗
合計14店舗

店舗状況 (2021年2月20日現在)

アパレル 289店舗
雑貨 115店舗
複合 6店舗
合計410店舗

店舗情報はこちら



※店舗情報の詳細はWebサイトよりご覧くださいませ。

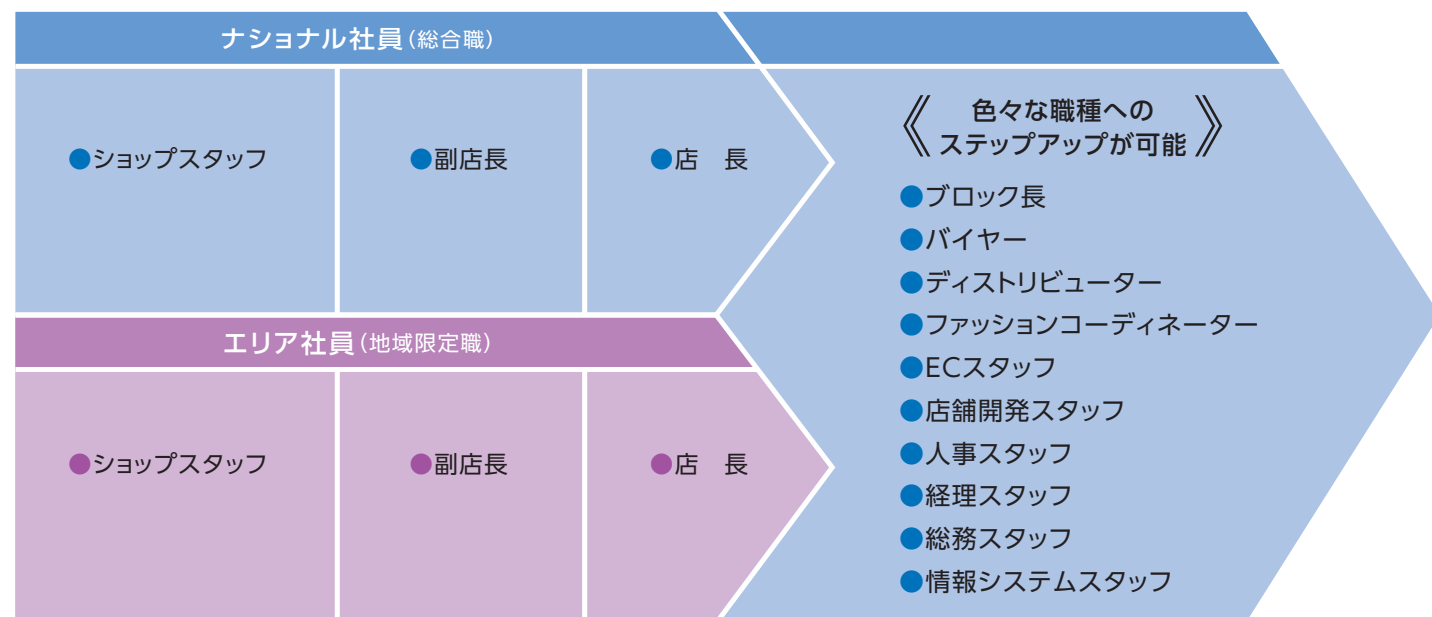
スタッフ一人ひとりが、財産です。

お客様のよりよい満足のために、
わたしたちパレモは対応するスタッフ一人ひとりを大切にしています。
そのためにも、お客様の生の声を敏感に感じ取り、
商品に反映し、お客様の期待に応えられるスタッフの育成にも余念がありません。
パレモでは人こそが財産であると考え、それを「人財」と称しています。
この「人財」こそパレモを支える原動力の一つなのです。

キャリアステップ

ナショナル社員・エリア社員ともに入社後はショップスタッフからスタートします。
ナショナル社員の方は店長を経験後、いろいろな職種へのキャリアアップが可能です。
エリア社員の方はナショナル社員に雇用区分変更をすることで、更なるキャリアアップを目指すことができます。

採用情報はこちら



新卒募集要項

ナショナル社員

- 将来の幹部候補
- 転居を伴う異動あり

応 募 資 格	2022年3月 四年制大学を卒業見込の方 もしくは、2019年3月以降に四年制大学・短期大学・専門学校を卒業した満22歳以上の方
初 任 給	216,700円（残業代は別途支給いたします）
諸 手 当	通勤手当・役職手当
賞 与	年3回（7月・12月・期末ボーナス） 最大年間4カ月 ※上記賞与は最大であり、業績により変動いたします
昇 給	年1回
職 務 内 容	入社後は販売員として勤務していただきます。その後、本人の適性に応じてバイヤー・マーチャンダイザー・ブロック長さらに将来の幹部候補を目指していただきます。
勤 務 地	全国の店舗もしくは本部・本社
勤 務 時 間	実労働時間7時間45分（拘束8時間45分・休憩1時間） 店舗に勤務の方は各店の営業時間での交代制勤務（例）10時開店、21時閉店の場合 【早番】9:45～18:30【遅番】12:30～21:15
休 日 休 暇	完全週休2日制 年間休日110日 年次有給休暇（初年度10日、最大20日）
福 利 厚 生	各種保険完備、慶弔見舞、退職金制度、自社商品割引制度、社宅制度、共済融資、財形貯蓄、持株会制度など

エリア社員

- 店舗運営を担う店長候補（ナショナル社員への雇用変更制度あり）
- 転居を伴う異動なし

応 募 資 格	2022年3月 四年制大学・短期大学・専門学校を卒業見込の方 もしくは、2019年3月以降に四年制大学・短期大学・専門学校を卒業した方
初 任 給	学歴ごとのに設定のためお問い合わせください。
諸 手 当	通勤手当・役職手当
賞 与	年3回（7月・12月・期末ボーナス） 最大年間1.6カ月 ※上記賞与は最大であり、業績により変動いたします
昇 給	年1回
職 務 内 容	店長を目指して販売員として勤務していただきます。
勤 務 地	ご自宅から通える店舗
勤 務 時 間	実労働時間7時間45分（拘束8時間45分・休憩1時間） 店舗に勤務の方は各店の営業時間での交代制勤務（例）10時開店、21時閉店の場合 【早番】9:45～18:30【遅番】12:30～21:15
休 日 休 暇	完全週休2日制 年間休日112日 年次有給休暇（初年度10日、最大20日）
福 利 厚 生	各種保険完備、慶弔見舞、自社商品割引制度、共済融資、財形貯蓄、持株会制度など

※各諸条件につきましては、2020年度の実績となります。

研修制度

内定者研修 内定者のうちご希望の方に、実際の店舗でアルバイトとして勤務する研修を実施しています。	入社前研修 入社式の前に社会人としてのマナーや業務の基礎、当社のことを学んでいただけます。
3か月研修 入社3か月が経過した新入社員の方に、業務の習得状況の確認及びフォローをしています。	中途入社社員研修 共通のテキストを用いて販売の基礎を学び、スキルアップできるように研修をしています。
店長会議 年数回、会社の方針やトレンド、商品の売場展開などについて教育しています。	トレンドセミナー バイヤーやコーディネーター等に対して毎月、専門のコンサルタントからトレンドや市場動向についてのプレゼンを受けています。

福利厚生

社員割引制度 商品を割引価格で購入することができます。	奨励金制度 店舗毎の月予算を2か月連続で達成すると、奨励金が支払われます。	海外研修 最優秀店長に選ばれた店長は、海外研修に参加することができます。
慶弔金制度 従業員及びその家族の慶弔禍福に際して、祝い金・弔慰金・見舞金が支払われます。	社宅制度 ナショナル社員が転居になった場合に、会社が社宅を用意します。	再雇用制度 ライフイベント等によりやむを得ず退職をしても、5年以内であれば復職できます。
Iターン・Uターン制度 エリア社員が配偶者の転勤や介護などで転居する場合に、転居先のエリアの店舗で勤務していただけます。	育児休暇制度 子どもが生まれた時に、男女ともに休暇の取得ならびに、育児のために短時間での勤務ができます。	持株会制度 1口1000円から給与より引きで、手間なく自分のペースで始めることができます。また天引き額に応じて5%の補助金が会社より付与されます。



出る杭こそパレモの財産

パレモはこんな人を求めています

採用基本方針

- 新しい価値観を持った多彩な人
- 無限の可能性を秘めたポテンシャルの高い人
- 変化に対応できる柔軟性のある人
- 行動力・解決力のある自立した人
- スピード感のある人
- 情熱・熱意のある人
- 夢・目標のある人
- アピール力のある人
- 笑顔で前向きな人
- 個性を発揮できる人



2019年入社/ショップスタッフ Y.S

仕事内容

店舗スタッフとして、お客様に喜んでいただけるような接客を心掛けており、自分の勤めた商品を気に入って買っていただけると嬉しく、モチベーションに繋がっています。接客以外にも商品の値下げ作業や、陳列、伝票の入力といった事務的な作業なども行っています。

やりがい

現在はラージサイズの売り場づくりを担当しており、毎週の入荷やセール状況に応じた売場づくりができるよう日々試行錯誤を重ねています。自分に任された売場に責任を持って臨み、納得のいく売場ができたときは大きなやりがいを感じます。

仕事内容

お客様への接客販売や商品管理はもちろん、備品の管理や伝票の整理など店舗を運営するうえで必要な事務的な作業も行っています。今はお客様に快適にお買い物をしていただけるような売り場づくりを日々勉強しています。

パレモの社風

楽しく接客ができる仕事がしたいと思い、おしゃれを好きになるきっかけをくれたパレモに入社を決めました。店舗の意見を本社の方が反映してくれる風通しの良さと、やりたいことを全力でサポートしてくださるところが気に入っています。



2019年入社/ショップスタッフ T.K



2009年入社/ブロック長 M.T

仕事内容

担当ブロックの店舗がスムーズに店舗運営できるよう、巡回しながら商品管理、売上管理、売場管理、スタッフ教育、店長育成など、店舗オペレーション全般についてサポートしています。本部からの指示を各店舗に伝え、また店舗からあがる現場の声を本部に届ける橋渡し役として、重要な役割を担っています。

キャリアプラン

店舗にアルバイトで入社後、2年後に店長へ昇格しエリア社員として経験を重ねました。その後、ナショナル社員への登用試験、管理職試験に合格し現在はブロック長として活動しています。女性が活躍し、キャリアアップできるチャンスがある事を経験した私が先導し模範となり、働くスタッフもお客様も笑顔でいられるよう努めていきます。



2003年入社/ブロック長 A.T

仕事内容

バイヤーの仕事としてまず必要なのは商品計画を立てることです。各品種への投資額と売上見込みを考え、メーカーと商談をしていきます。商品を選ぶ際は自身の感覚に頼るだけでなく、データ分析を行い、シーズンの流行と照らし合わせて、常にアンテナを張って情報収集を行い、さまざまな角度から商品を選んでいきます。

仕事の楽しさ

仕入れた商品が売れた時にはとても嬉しく感じます。自分が仕入れた全ての商品が売れたら言うことなしですが、もちろん現実はそのようまはいきません。売れなかった時にどうやってセールを仕掛けるのか、次の仕入れにどう生かすのかを考えて軌道修正を行い、数字が改善されたときには達成感を味わうことができます。

仕事内容

マーチャンダイザーの仕事は各シーズンの品揃え計画を立て、3ヶ月スパンでの骨組みをつくります。前年実績、お客様の購買予測、メーカー展示会、各コレクション情報、ファッション雑誌、競合のリサーチ、SNSの活用など様々な情報をあらゆる角度から分析してトレンドを予測し、仕入に活かしています。

パレモでの目標

会社の知名度を上げることです。会社の成長のためにはより多くのお客様に店舗・ブランドを知って頂くことが大事だと考えています。お客様に支持される商品を企画・仕入をして売上に貢献することで、より多くのお客様にお店を知って頂くきっかけを作っていきます。



2007年入社/マーチャンダイザー H.S